

## Closer (m/w/d)

### Schreiben Sie Ihre Erfolgsgeschichte mit PerfectMoney und ibs consulting

#### **Erfolgreich auch, wenn die Marktbedingungen gerade herausfordernd sind? Genau!**

Die DCSI AG mit dem Geschäftsbereich PerfectMoney ist Entwickler und Hersteller von innovativen Bezahlösungen für bar- und bargeldlose Zahlungen. Wir sind ein junges, inhabergeführtes Unternehmen mit einem einzigartigen Produkt.

**Zukunft mit Perspektive** bieten unsere automatischen Bezahlösungen für Einzelhandel- und Handel. Hygiene, enorme Einsparungen und attraktivere Arbeitsbedingungen nicht nur für den Lebensmittelhandel. In der momentanen, weltweiten Geschäftssituation wird deutlicher als je zuvor, dass Hygiene und Prozessoptimierung ganz oben auf der Agenda stehen müssen. Profitables Wirtschaften und Verkaufen, sichert den Fortbestand des stationären Handels. Die Innenstädte lebendig halten und als sozialen Treffpunkt stärken in Zeiten, in denen sich vieles vermehrt online abspielt und die Begegnung von Menschen immer mehr an Bedeutung gewinnt.

Sind Sie begeisterungsfähig, kommunikativ und motiviert, Geschäftsinhaber, Ladenbesitzer und deren Mitarbeiter, erfolgreicher zu machen? **Wenn Sie Ihren Erfolg darin sehen, anderen zu ihrem Erfolg zu verhelfen, dann sind Sie in unserem wachsenden Team genau richtig.** Lassen Sie uns gemeinsam eine Vision verfolgen: Für unsere Kunden Routineaufgaben vereinfachen und mehr Erfolg im Business ermöglichen. Zum Vorteil für unsere Kunden und genauso für Sie, als Teamplayer bei uns.

**Gehen Sie mit uns gemeinsam neue, erfolgreiche Wege mit attraktiven Konditionen.**

### Closer für Spitzenprodukt Bezahlautomat (m/w/d)

Zur Erweiterung unseres Closer-Teams suchen wir Sie (m/w/d) als Closer für Bezahlautomaten

#### **Ihre Aufgaben**

- Vertrieb von innovativen Bezahlösungen
- Eigenverantwortliche selbstständige Neukundengewinnung – keine Kaltakquise, sondern vorqualifizierte attraktive Interessenten (warme Leads)
- Standardisierte Angebotserstellung mit Hilfe eines CRM-Systems (Customer Relationship Management)
- Kontinuierliche Umsatzgenerierung sowie regelmäßige Berichterstattung
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst sowie unseren Technikern

## Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten sowie Kenntnisse im Handel bzw. Lebensmittelhandwerk sind wünschenswert.
- Sie haben ein gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge.
- Sie sind ein Erfolgssucher und arbeiten eigenverantwortlich und zielorientiert.
- Sie sind ein kommunikativer und kontaktfreudiger Mensch mit einer hohen Kunden- und Dienstleistungsorientierung. Sie offerieren unseren Interessenten bedarfsorientierte Lösungen.
- Sie zeichnen sich durch hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und ein ausgeprägtes Durchhaltevermögen aus.
- Ihr Auftreten gegenüber Interessenten, Kunden und Kollegen ist professionell, verbindlich und freundlich.

## Wir bieten Ihnen

- Abwechslungsreiches Arbeiten durch sehr interessantes Produktsortiment.
- Attraktive ungedeckelte Provisiosregelung – so bestimmen Sie Ihr Gehalt selbst.
- Sehr gute Leads mit Kontakt- und Hintergrundinformationen.
- Flexible Arbeitszeiten, abgesehen von den Zoom-Sales-Meetings.
- Mitarbeit in einem motivierten engagierten Team.
- Mittelständisches Inhabergeführtes modernes Unternehmen.
- Closing - Team - Office in Heilbronn-Flein

## Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Nähere Informationen erhalten Sie von der von uns beauftragten Recruiting-Agentur

ibs consulting GmbH,

Herr Thomas Schulin, +49-7132-9917-403,

[www.ibs-c.de](http://www.ibs-c.de), [tschulin@ibs-c.de](mailto:tschulin@ibs-c.de),

Binswanger Straße 98, 74172 Neckarsulm



Sie bewerben sich am besten mit folgenden Unterlagen

- Lebenslauf mit Motivation
- Referenzen, Zeugnissen
- Video mit dem Sie sich verkaufen

