

WIR SUCHEN FÜR UNSERE KUNDEN:

PerfectMoney®

INNOVATIVE BEZAHLLÖSUNGEN

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir einen Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsaußendienst.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von innovativen Bezahlösungen
- Eigenverantwortliche Neukundengewinnung– keine Kaltakquise, sondern vorqualifizierte Interessenten
- Betreuung des bestehenden Kundenstammes sowie Ausweitung der regionalen Präsenz
- Angebotserstellung
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung sowie regelmäßige Berichterstattung
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst sowie unseren Technikern

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten sowie Kenntnisse im Handel bzw. Lebensmittelhandwerk sind wünschenswert.
- Sie haben ein gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge.
- Sie sind ein Erfolgssucher und arbeiten eigenverantwortlich und zielorientiert.
- Sie sind ein kommunikativer und kontaktfreudiger Mensch mit einer hohen Kunden- und Dienstleistungsorientierung. Sie offerieren unseren Interessenten bedarfsorientierte Lösungen.
- Sie zeichnen sich durch hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und ein ausgeprägtes Durchhaltevermögen aus.
- Ihr Auftreten gegenüber Interessenten & Kunden ist professionell, verbindlich und freundlich.

Wir bieten Ihnen

- Abwechslungsreiches Arbeiten durch eine Vielzahl interessanter Aufgaben
- Attraktives Grundgehalt und variable Vergütungsanteile (ungedeckelte Provision) – so bestimmen Sie Ihr Gehalt selbst
- Ein Fahrzeug
- Flexible Arbeitszeiten
- Eigenverantwortliche Mitarbeit in einem motivierten Team

Schreiben Sie Ihre Erfolgsgeschichte mit PerfectMoney

Erfolgreich auch, wenn die Marktbedingungen gerade herausfordernd sind? Genau!

Die DCSI AG mit dem Geschäftsbereich PerfectMoney ist Entwickler und Hersteller von innovativen Bezahlösungen für bar- und bargeldlose Zahlungen. Wir sind ein junges, inhabergeführtes Unternehmen mit einem einzigartigen Produkt.

Zukunft mit Perspektive bieten unsere automatischen Bezahlösungen für Einzelhandel- und Handel. Hygiene, enorme Einsparungen und attraktivere Arbeitsbedingungen nicht nur für den Lebensmittelhandel.

In der momentanen, weltweiten Geschäftssituation wird deutlicher als je zuvor, dass Hygiene und Prozessoptimierung ganz oben auf der Agenda stehen müssen. Profitables Wirtschaften und Verkaufen, sichert den Fortbestand des stationären Handels. Die Innenstädte lebendig halten und als sozialen Treffpunkt stärken in Zeiten, in denen sich vieles vermehrt online abspielt und die Begegnung von Menschen immer mehr an Bedeutung gewinnt.

Sind Sie begeisterungsfähig, kommunikativ und motiviert, Geschäftsinhaber, Ladenbesitzer und deren Mitarbeiter, erfolgreicher zu machen? **Wenn Sie Ihren Erfolg darin sehen, anderen zu ihrem Erfolg zu verhelfen, dann sind Sie in unserem wachsenden Team genau richtig.** Lassen Sie uns gemeinsam eine Vision verfolgen: Für unsere Kunden Routineaufgaben vereinfachen und mehr Erfolg im Business ermöglichen. Zum Vorteil für unsere Kunden und genauso für Sie, als Teamplayer bei uns.

Gehen Sie mit uns gemeinsam neue, erfolgreiche Wege mit attraktiven Konditionen.

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt!

ibs Consulting, Binswanger Str. 98, 74172 Neckarsulm
Ihr Ansprechpartner: Thomas Schulin

Telefon: +49 7132 99174-03, Telefax: +49 7132 99174-07

E-Mail: info@ibs-c.de , Homepage: www.ibs-c.de